



Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

Boletín Seguro de Agro No.23

18 febrero 2019



Argentina

Páginas 3, 4 y 5	Cómo proteger las campañas del agro del clima variable
Páginas 6 y 7	Pese al riesgo climático elevado, avanza la campaña agrícola 2018/19
Páginas 8 y 9	El clima condiciona a la industria aseguradora

Bolivia

Página 10	En Bolivia el temporal deja 4.436 familias afectadas
------------------	--

Brasil

Páginas 11 y 12	El seguro rural puede ser un aliado del productor
Página 13	Menos del 1% de los ganaderos contratan seguro rural
Página 14	Brasil puede doblar presupuesto para subsidiar seguro agrícola el próximo año
Página 15	El cliente BB Seguros ahora puede notificar siniestros rurales a través de la aplicación

Ecuador

Página 16	Baja Mercado de Seguros para el Ramo Agrícola
------------------	---

México

Página 17	3 mil productores mexiquenses "Seguro Agrícola Catastrófico"
------------------	--

Panamá

Páginas 18 y 19	Panamá adquiere seguro contra desastres catastróficos por lluvias
------------------------	---

Uruguay

Páginas 20 y 21	El clima y "guerra de precios" pasaron factura a rentabilidad de aseguradoras
------------------------	---

España

Página 22	3,1 millones de euros para incentivar la contratación de seguros agrarios
Página 23	Abonados 17,7 millones en indemnizaciones por seguros agrarios en 2018

Argentina

Cómo proteger las campañas del agro del clima variable

Especialistas de la Bolsa de Rosario señalan que la entidad respalda la sanción de una ley de seguros agrícolas.

En Argentina cerca del 99% del total de las sumas aseguradas en el sector agropecuario son coberturas "monoriesgos" y apenas el 1% "multirriesgos".

Las últimas campañas agrícolas en Argentina han estado signadas por eventos climáticos extremos que han generado importantes pérdidas a los productores y a toda la cadena de valor agroindustrial. Ante el evidente cambio climático, La Bolsa de Comercio de Rosario salió a apoyar la sanción de una ley de seguros agrícolas por considerarla sumamente necesaria.

En ese marco, los analistas de la entidad Patricia Bergero y Julio Calzada detallaron que las últimas campañas agrícolas en Argentina han estado signadas por eventos climáticos extremos que han generado importantes pérdidas a los productores y a toda la cadena de valor agroindustrial. "La frecuencia de las anomalías atmosféricas es mayor y algunas de las catalogadas como catástrofes ocurrieron poco tiempo atrás. Baste recordar la campaña 2017/2018, cuando una de las sequías más importantes de los últimos 50 años, con excesos de humedad en época de cosecha, determinó pérdidas económicas para el país por un total equivalente a 8.000 millones de dólares", puntualizaron.

En este contexto de alta volatilidad climática, la Bolsa rosarina estima muy necesario la formulación e implementación de instrumentos que mitiguen el daño económico causado por fenómenos climáticos extremos o severos (altas o bajas temperaturas o exceso o déficit de precipitaciones, que se expresan en sequías, pulsos de calor o heladas de alta frecuencia e intensidad, anegamientos o inundaciones, entre sus expresiones más rotundas).

En Argentina, el seguro más difundido a nivel agrícola es el de "monoriesgo", el cual fija una cobertura contra un riesgo específico, siendo el producto estrella el de granizo; pero además puede incluir adicionales como incendio, heladas, etc. La indemnización depende del daño ocasionado, debiendo medirse las pérdidas o daños causados por el acontecimiento contra el que se protege. Son adecuados para eventos con impacto medible.

También existen coberturas "multirriesgo", pero de muy baja difusión en el país. Estos seguros fijan cobertura contra un riesgo generalizado, vinculado con pérdidas en los rendimientos. Miden el desvío de la producción observada con respecto al rinde normal promedio y se establece un valor "gatillo", que es un porcentaje del rendimiento normal por debajo del cual se indemniza al asegurado.

El menor rendimiento observado puede deberse a causas difíciles de identificar. Por ejemplo, las pérdidas pueden ser consecuencia de eventos climáticos adversos u otros factores, como un mal manejo por parte del productor (acción humana). Los seguros multirriesgos tienen dos problemas importantes:

□ Riesgo moral: conocido como oportunismo poscontractual. Se da cuando un agente, al contratar un seguro, deja de realizar acciones para mitigar el riesgo, o se comporta de manera menos responsable.

□ Selección adversa: conocido como oportunismo precontractual. Está relacionado con la presencia de información asimétrica. Existe cuando el productor que busca un seguro posee información que para la compañía aseguradora es muy costosa de obtener.

Bergero y Calzada advierten que por estos dos problemas las aseguradoras se ven ante la necesidad de establecer primas más altas que desalientan el uso de este tipo de cobertura. Asimismo, como se debe verificar un daño que en realidad está sujeto a susceptibilidades, los costos administrativos también son más elevados.

En Argentina cerca del 99% del total de las sumas aseguradas de los seguros agropecuarios son coberturas "monorriesgos" y apenas el 1% coberturas "multirriesgo". Si se analiza la proporción asegurada según el tipo de producción, se observa que la agricultura participa con el 99,95% del mercado de seguros agropecuarios, mientras que la actividad forestal posee el 0,03%, y la ganadería, por su parte, el 0,02%.

Entidades aseguradoras locales, o entre dichas compañías y el gobierno nacional realizaron estudios de factibilidad para el análisis y la implementación de coberturas que aborden riesgos de forma más eficaz. De entre ellos, los seguros índices o paramétricos cuando se dan fenómenos climáticos severos. Estos tienen gran adhesión y éxito en otros países, tales como México, Estados Unidos y España. Los índices se construyen sobre las bases de la correlación histórica entre indicadores o variables (climáticas, agrícolas o geológicas) y el rendimiento de una determinada actividad agropecuaria. Dentro de estos análisis, hubo trabajos sobre un seguro de Índice de Vegetación Normalizada (NDVI) para productores ganaderos en el sudoeste de Buenos Aires, o índices de precipitaciones para el cultivo de maíz, o un seguro para la lechería a partir de un índice de precipitación estandarizado, o un índice basado en el clima para el algodón. Hubo también desarrollos de empresas tecnológicas, como es el caso del S4 Index, índice verde, o de vegetación, correlacionado con el rendimiento de soja y maíz para cubrirse contra la sequía. Este producto es el activo detrás de un contrato OTC que se encuentra habilitado por Rofex-Matba en la actualidad.

La Bolsa aboga por una mayor utilización de este tipo de seguros paramétricos, ya que, bajo ciertas circunstancias, favorecería la reducción del costo de la prima —



alasa

Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

recorta monitoreo, controles documentales y verificación— y no depende del comportamiento del asegurado o del asegurador sino del fenómeno exógeno.

Sin embargo, es evidente que el costo de los seguros multirriesgos atentaría contra su adopción generalizada. "Hasta el presente, el gobierno no brinda ninguna clase de subsidios a las primas, sólo colabora en los casos de aplicación de la ley de emergencia agropecuaria, que implica la postergación o exención del pago de impuestos en aquellas zonas donde haya ocurrido algún siniestro. La bajísima cobertura multirriesgo en el mercado argentino se debe a la ausencia de intervención del Estado en el subsidio de las primas y en la cobertura de catástrofes", indicaron los especialistas de BCR, entidad que apoya la sanción de una ley de seguros agrícolas, pero condicionada a ciertos aspectos ineludibles:

"El Estado debe subvencionar las primas en alguna medida y adoptar un rol asegurador frente a eventos catastróficos. Deben ser incluidas todas las producciones nacionales, no sólo granos", indicaron desde la entidad.

Bergero y Calzada sostienen que se debe evitar la obligatoriedad del seguro, ya que todo lo que es obligatorio tiene una connotación negativa. Por lo que debe ser decisión del productor contratar el seguro o no.

La Capital <https://www.lacapital.com.ar/economia/como-protger-las-campanas-del-agro-del-clima-variable-n1734928.html>

Argentina

Pese al riesgo climático elevado, avanza la campaña agrícola 2018/19

La campaña agrícola 2018/2019 avanza, acompañada de abundantes lluvias repartidas en las distintas zonas productivas del país. Según el informe de coyuntura realizado por IERAL de Fundación Mediterránea, las bolsas de cereales y el organismo oficial del área, coinciden en que finalmente se habría expandido la superficie sembrada con maíz.

En el caso de la soja, el área implantada podría ser similar, ligeramente menor e incluso levemente mayor, a la de la campaña previa. En cuanto a la producción de soja; sorgo; maíz; girasol y maní, se estima en 101,3 millones de toneladas, un 31% más a la lograda en el ciclo previo.

Si las lluvias continuasen muy superiores a las normales, como sucediese en enero, se ampliaría la superficie anegada y/o con excesos de humedad, y el producido final será probablemente menor; lo contrario se observaría si el clima ingresase en una fase de mayor normalidad”, vaticina el informe de IERAL de Fundación Mediterránea.

Las cifras de la cosecha 2018/2019

En el escenario base (tanto volúmenes como precios internacionales), el valor de la cosecha 2018/2019 (5 cultivos estivales + 2 invernales) se ubicaría en US\$ 33.798 millones, creciendo en US\$ 5.409 millones (+19%). En este caso, las exportaciones de granos y de sus principales derivados industriales (harinas, aceites, biocombustibles) se aproximarían a US\$ 28.172 millones (+US\$ 4.644 millones), mientras que los derechos de exportación apuntarían a US\$ 5.654 millones (+US\$ 1.730 millones).

El riesgo climático elevado

Enero/2019 ha registrado lluvias extraordinarias en buena parte de la región agrícola del país. Los especialistas aseguran que cuando sube la temperatura del agua en el océano pacífico ecuatorial, y se combina con otros fenómenos, se “fragmenta” el sistema climático de Sudamérica y genera fenómenos contrapuestos de gran intensidad. Al parecer, “el clima de esta campaña combina intensidad con patrones y giros inesperados, lo que lo hacen muy poco predecible, manteniendo elevado el riesgo climático hasta seguramente fines de la campaña”, dice el informe.

Según el informe, la evolución del clima determinará qué porcentaje del área sembrada se termine cosechando y también la productividad media de los lotes. “En cuanto a esta última, con los actuales niveles de humedad, zonas no anegadas se proyectan con gran potencial de rindes, que podrían compensar problemas en otras zonas, ubicando el rinde promedio de la campaña por encima del nivel tendencial”, dicen desde IERAL.

Con estas consideraciones, se proyecta una producción base de 125,9 millones de toneladas para todo el ciclo 18/19, considerando 7 cultivos principales (trigo, maíz, sorgo, girasol, soja, maní y cebada), que surge de aplicar rindes normales a toda el área sembrada con los cultivos estivales y que implica un incremento de un 26% respecto del ciclo previo”, detalla el informe.

A su vez, los 5 cultivos estivales considerados acumulan 101,3 millones de toneladas, creciendo un 31% respecto del ciclo 17/18; para este subgrupo, los restantes escenarios definen un rango de producción de entre 91,1 y 111,4 millones de toneladas, en todos los casos, superior al del ciclo pasado.

Precios internacionales

El escenario base supone valores 2019 menores a los de 2018 en los productos del complejo sojero, tomando en cuenta lo sucedido en lo que va del año y las referencias que brindan los mercados de futuros y forwards (Chicago, Bolsas locales). Por caso, se trabaja con una soja de exportación promedio de US\$ 340 versus los US\$ 390 de 2018 (-13%). En trigo y cebada los valores son superiores a los del año pasado, mientras que maíz y sorgo se pautan con una leve baja.

Derechos de Exportación

Finalmente, otra variable macroeconómica de interés asociada a la campaña 18/19 tiene que ver con la recaudación de Derechos de Exportación (DEX). Debe recordarse que desde setiembre del 2018 todos los productos que se exportan pagan un impuesto, que es del 28,5% (aproximadamente) en los productos del complejo sojero (salvo biodiesel, que paga 25,5%) y del 10,5% en la mayoría de los restantes productos vinculados al campo.

100% Seguro <http://100seguro.com.ar/pese-al-riesgo-climatico-elevado-avanza-la-campana-agricola-201819/>



alasa

Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

Argentina

El clima condiciona a la industria aseguradora

En la Argentina, cada vez es más habitual que los asegurados demanden protección frente a los desastres naturales. Cuáles son las pólizas más solicitadas del mercado. Cómo se reconvirtió el sector tras la caída de granizo de 2006. El cambio climático provoca escenarios desconcertantes, por lo que cada vez es más habitual que las aseguradoras se encuentren con clientes que demanden protección frente a los desastres naturales. Probablemente, el granizo sea el principal temor entre las catástrofes climáticas, pero algunos seguros cubren también inundaciones -el nuevo fantasma-, vientos fuertes, maremotos y hasta erupción volcánicas, entre otros siniestros.

La histórica caída de granizo ocurrida en la Ciudad de Buenos Aires y el conurbano bonaerense, en 2006, hizo que la industria del seguro se transformara: hoy al menos el 60% de los seguros de autos cuentan con esta cobertura. Así lo confirmaron las aseguradoras consultadas. "Un 60% de nuestra cartera tiene la cobertura de granizo.

Orientamos a los clientes a que siempre tengan esta cobertura", señala Fernando Basílico, jefe de Productos & Segmentos en Swiss Medical Group Seguros.

En esa línea, el ejecutivo amplía que "si bien la cobertura ya existía, se tuvo más en cuenta, se hicieron fuertes en este tema todas las compañías, por default, a partir de 2006". Desde Provincia Seguros, Ezequiel Pérez Staracci, jefe de Suscripción de Autos, indica que el 60% de la cartera está cubierta con cobertura de granizo, y que de esa cifra, la mitad son coberturas de todo riesgo y la otra mitad tercero completo full que tiene granizo.

Incluso, Mauro Zoladz, head of Customer Proposition de Zurich Argentina, asegura que la demanda de este producto creció tanto que el 80% de los autos asegurados por la compañía cuentan con esta cobertura.

Por su parte, Pérez Staracci menciona otro evento de granizo que también marcó al sector: "La granizada importante de 2013 concientizó a la gente; a partir de ahí vimos un crecimiento de ventas de este tipo de pólizas".

En cuanto a las consecuencias más comunes que se deben afrontar, cita a los vidrios del auto, aunque aclara que es más frecuente que se rompa un parabrisas por un pedrazo en la autopista o un cristal en el intento de robo. Tanto Basílico como Zoladz calculan que, tras la caída de granizo, el costo de reparar los daños que ocasiona puede rondar entre los \$ 16.000 y los \$ 20.000, pero en algunos casos puede significar incluso un desembolso mayor. Por eso es que desde Swiss Medical Group Seguros destacan que muchos clientes preguntan por la cobertura que ofrecen contra el granizo antes que la de robo o incendio. "Es muy latente, preguntan siempre lo mismo: si tiene granizo. Y a partir de ahí siguen indagando sobre los detalles del seguro", dice el jefe de Productos & Segmentos.



alasa

Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

En tanto, desde Zurich manifiestan que en 2018 dieron servicios y reparación a más de 10.000 autos. "Esto implica que aproximadamente entre un 4% y 5% de los que tienen nuestra cobertura la debieron usar. Sin embargo, no se puede hablar de zonas, porque por las características propias del granizo, va rotando el lugar de los afectados. Es decir, no siempre le toca al mismo", expresa Zoladz.

El head of Customer Proposition de Zurich Argentina también se refiere a las inundaciones, una preocupación que tomó más fuerza en el mercado luego de la catástrofe que sufrió la ciudad de La Plata en 2013. "En los últimos años surgió más fuerte la preocupación por todos los riesgo climáticos. Después de las granizadas hubo inundaciones y otros eventos que inquietaron al asegurado. Nosotros capturamos esa necesidad", subraya. De hecho, Zurich ofrece un servicio ligado a esta problemática: Zurich Weather.

También en La Caja hacen foco en las inundaciones, entre los desastres naturales. El director Técnico, Claudio Dulfano, sostiene que, por lo general, la consulta más frecuente, aparte de la cobertura de granizo, se relaciona con inundaciones, sobre todo en las provincias del interior, que son las más damnificadas: "Nuestros clientes suelen consultar por inundaciones. Una consulta frecuente también es cómo estarían cubiertos, por ejemplo, frente a la caída de un árbol sobre su vehículo". Para respaldarse es suficiente una póliza de Todo Riesgo, según el especialista. "Cubre la responsabilidad civil de nuestro asegurado, es decir los daños que pueda causar a personas y/o cosas. Adicionalmente, se cubren los daños totales como el accidente, robo, hurto, Incendio, huelga y otros a consecuencia de efectos climatológicos y ambientales, tales como: meteorito, terremoto, maremoto, erupción volcánica, tornado, huracán o ciclón, granizo, Inundación y rayo", describe Dulfano.

Cronista <https://www.cronista.com/apertura-negocio/empresas/El-clima-condiciona-a-la-industria-aseguradora-20190213-0003.html>

Bolivia

En Bolivia el temporal deja 4.436 familias afectadas

La intensa temporada de lluvias en Bolivia elevó a 4.436 el número de familias damnificadas y a 13.200 las hectáreas de cultivos afectados, siendo previsible que las cifras asciendan debido a nuevas precipitaciones, se informó oficialmente este domingo.

“Tenemos un total 4.436 familias damnificadas que han tenido que dejar sus viviendas por inundaciones o deslizamientos”, declaró el ministro de Defensa, Javier Zavaleta a la red de medios estatales, agregando que 52 toneladas de ayuda humanitaria habían sido destinadas a esas familias.

La autoridad indicó que se mantienen los niveles de alerta porque los informes de meteorología indican que las lluvias se prolongarán hasta marzo.

La situación obligó a las autoridades bolivianas a declarar a 38 municipios del país en estado de emergencia por problemas de inundaciones y deslizamientos.

Las principales zonas castigadas por las lluvias fueron el norte del departamento de La Paz, el oeste del Beni, el norte de Cochabamba, el oeste de Santa Cruz, y los departamentos de Tarija y Potosí.

El incidente mayor se registró la semana pasada en el poblado agrícola de Caranavi, al norte de La Paz, donde dos aludes causaron 18 fallecidos y una treintena de heridos. El acceso a la zona se restablece paulatinamente.

Zavaleta informó además de que 13.246 hectáreas de sembradíos de maíz, papa, trigo, fruta y pastizales resultaron dañados por las inundaciones.

Los campesinos afectados podrán recibir las compensaciones que contempla el seguro agrícola tanto en dinero como en semillas.

Radio Agricultura <https://www.radioagricultura.cl/internacional/2019/02/10/en-bolivia-el-temporal-deja-4-436-familias-afectadas.html>

Brasil

El seguro rural puede ser un aliado del productor

"El seguro da una garantía para que el agricultor tenga un mínimo de retorno de lo que fue invertido en la producción rural", afirma Alberto Araújo

La actividad agrícola es una de las más importantes para el país. Los datos del gobierno federal apuntan que el sector agropecuario de Brasil representa cerca del 4% del PIB. Por eso, contar con un buen seguro es esencial para evitar posibles imprevistos. El Multi Agro de esta semana habla sobre Agrosafe, empresa de Londrina que actúa en el ramo de seguros desde 2014 y viene haciendo la realidad de los agricultores mucho más tranquila.

"El seguro da una garantía para que el agricultor tenga un mínimo de retorno de lo que se ha invertido en la producción rural", afirma el director de Agrosafe, Alberto Araújo, que destaca el hecho de que la empresa ofrece seguros personalizados, garantizando más tranquilidad al productor. Las condiciones especiales de pago también llaman la atención. "Usted paga su seguro con su producción", explica. Una de las novedades de la empresa este año es que, además de los granos, que es el carro jefe de Agrosafe, también cubren hortifruti. "Estamos ampliando la línea del agro. Ahora estamos con hortifruti con 78 culturas distintas."

Además de la seguridad y la tranquilidad en el campo, Agrosafe también ofrece a los clientes varios otros productos, haciendo el abanico de opciones mucho más amplio para el consumidor. Ejemplos de ello son los seguros de automóviles, residencial, empresarial, de vida y diversos otros. "La empresa hoy posee todo lo que el cliente necesita", dice la directora de la empresa, Josefina Camargo.

Para conseguir unirse a un seguro rural, lo único que el productor necesita hacer es plantar. "Plantando a partir de diez hectáreas ya ofrecemos un seguro adecuado", informa Josefina, afirmando para el Multi Agro que la empresa es la única en Brasil que ofrece seguro para soja 2019/20 para todo el país.

SEGURO EN BRASIL

A pesar de los riesgos, Brasil posee sólo el 10% de toda el área agrícola cubierta por seguro. La tradición en la contratación de este tipo de servicio viene de países de Europa, como Inglaterra, Francia y Alemania, y fuera del viejo continente como Estados Unidos y Nueva Zelanda. Pero esta es una realidad que viene cambiando poco a poco por aquí.

Por eso, una de las principales ventajas del cliente Agrosafe es la seguridad del agricultor en continuar invirtiendo en la producción, incluso con posibles pérdidas de cosecha. "Las aseguradoras hoy son menos burocráticas y más accesibles al productor", revela Gianne Giovanini, cliente de la empresa. Para ellos, lo más importante es que si llueve o ocurra algún otro imprevisto durante la cosecha de la

soja, el productor logra tener un seguro que garantiza al menos los costos invertidos en la producción.

Proteger su cultivo contra posibles daños es fundamental para no correr riesgos. Tener un seguro personalizado es la garantía de que su dinero, y también trabajo, no se pierdan en el futuro.

El Multi Agro va al aire este domingo (10) a las 8h en la Multi TV (canal 20 y 520 de la NET) con reprises diarias.

Folha de Londrina <https://www.folhadelondrina.com.br/folha-rural/seguro-rural-pode-ser-um-aliado-do-produtor-1026375.html>



alasa

Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

Brasil

Menos del 1% de los ganaderos contratan seguro rural

En Brasil, la mayoría de los productores rurales todavía no tienen la costumbre de hacer seguro de su actividad. Y cuando lo hace, generalmente no son de la ganadería. Menos del 1% de los ganaderos protegen su inversión. En São Paulo, la Comisión Rural del Sindicato de Corretores de Seguros trabaja para estimular la adhesión ganadera, mientras sensibilizan a técnicos del Gobierno Federal para que aumenten subsidio para abaratar el seguro para el productor.

Agrosoft <https://agrosoft.org.br/2019/02/08/menos-de-1-dos-pecuaristas-contratam-seguro-rural/>

Brasil

Brasil puede doblar presupuesto para subsidiar seguro agrícola el próximo año

Brasil puede doblar su presupuesto para subsidios de las primas de seguros agrícolas en 2020, declaró el jueves el secretario de Política Agrícola del país, aparentemente contrariando la promesa del nuevo gobierno de reducir los gastos públicos en vista de la creciente deuda.

El gobierno puede ampliar su presupuesto para las primas de seguros contra potenciales pérdidas de cosechas a mil millones de reales, ante 440 millones de reales en 2019, informó en una entrevista con Eduardo Sampaio, secretario de política del Ministerio de Agricultura.

El valor actual subsidia seguros para cobertura de cerca de 6,8 millones de hectáreas, o menos del 10 por ciento del área total plantada en Brasil, según datos del gobierno.

De acuerdo con Sampaio, los niveles de los subsidios para préstamos agrícolas y seguros para la próxima cosecha están siendo negociados por los ministerios de Agricultura y Economía y por el Banco Central, y números específicos todavía serán definidos.

La negociación destaca una confrontación entre el Ministerio de Economía, que tiene intención de recortar gastos ante la gran deuda pública y abrazar el libre mercado, e intereses específicos como los del sector agrícola, que busca mantener los beneficios para el área.

Los dos lados acordaron promover cambios graduales, sin disminución abrupta en el crédito para el próximo Plan Safra, mientras que la reducción de la intervención del gobierno en los mercados agrícolas se dará a medio plazo, dijo Sampaio.

"No habrá una ruptura, sino un movimiento en el sentido de mayor racionalización, modernización, con menos intervención del Estado", declaró.

El gobierno también acordó mantener financiamientos para pequeños y medianos productores, mientras que los préstamos subsidiados a los productores más grandes serán cortados gradualmente, apuntó Sampaio.

La expectativa es que los préstamos de 194.000 millones de reales en el actual Plan Safra (2018/19) sean mantenidos o ampliados para la próxima temporada, dijo.

Los mínimos récords en la tasa Selic permiten al gobierno que libere más préstamos a tasas de interés similares, mientras gasta la misma cantidad de dinero, agregó Sampaio.

<https://extra.globo.com/tv-e-lazer/brasil-pode-dobrar-orcamento-para-subsidiar-seguro-agricola-no-proximo-ano-23453059.html>

Brasil

El cliente BB Seguros ahora puede notificar siniestros rurales a través de la aplicación

Con el objetivo de llevar más movilidad y conveniencia a los asegurados, una nueva funcionalidad en la aplicación del Banco do Brasil permitirá a los clientes BB Seguros de los productos rurales el registro de siniestros vía móvil. La novedad, válida para las pólizas de BB Seguro Agrícola, BB Seguro Agrícola Factura y Penhor Rural, dará a los clientes la posibilidad de comunicar el siniestro y acompañar todas las etapas del proceso en tiempo real, servicios que anteriormente sólo podían ser hechos por medio Central de Relación. Además, el envío de la documentación también podrá hacerse en el momento del comunicado. Todo en forma electrónica. Esta solución forma parte de la estrategia de transformación digital de la aseguradora y una de las entregas, entre otras en marcha, cuyo enfoque es mejorar la experiencia del cliente y traer más agilidad y eficiencia a la operación.

"Nuestro papel es siempre ponerse en el lugar del cliente y traerlo al centro de las soluciones desarrolladas en conjunto con Negocio y Tecnología. El cliente se beneficia con procesos más simples, rápidos y cómodos y la empresa, con toda la transformación que los procesos traen, sobre todo la cultural ", afirma Marcelle Toscano, gerente ejecutiva de Transformación Digital e Innovación de Brasilseg, una empresa BB Seguros.

La funcionalidad está disponible en la aplicación institucional del Banco do Brasil y es compatible con plataformas iOS (Apple) y Android (Play Store). En la ocurrencia de siniestro, basta entrar en la app e informar al CPF del asegurado y el número de la propuesta de seguro.

"Ofrecer el canal de relación en las aplicaciones móviles da más autonomía al cliente y posibilita la mejora de su experiencia con la empresa y el producto, al permitir mayor agilidad en la solución de sus necesidades. Este aspecto es aún más relevante en el segmento agrícola, donde normalmente los avisos de siniestro ocurren en gran volumen en corto espacio de tiempo ", afirma Paulo Hora, superintendente técnico de seguros rurales de Brasilseg.

Los resultados esperados son la desburocratización de la atención - con más servicios disponibles al consumidor - y la mejora de la satisfacción por medio de respuestas más rápidas a sus solicitudes

Grupo Cultivar <https://www.grupocultivar.com.br/noticias/cliente-bb-seguros-agora-pode-notificar-sinistros-rurais-via-aplicativo>

Ecuador

Baja Mercado de Seguros para el Ramo Agrícola

El mercado de Seguros de Ecuador para el Ramo Agrícola finalizó el mes de Diciembre 2018 con un monto en la cuenta de Primas Emitidas de USD 17,9 millones, que comparado con el mes de Diciembre 2017 significó una baja de USD 1,2 millones (6,3%).

La cuenta de Primas Retenidas pasó de USD 9,5 en Diciembre 2017 a USD 5,3 millones en Diciembre 2018, por lo que el porcentaje de retención pasó de 49,9% a 30,0% en los respectivos periodos.

La participación de este ramo en la Cartera de Seguros Total pasó de 1,17% a 1,06%.

Los grupos con mayor valor de Primas Emitidas:

Grupo Económico	PRIMAS EMITIDAS						
	dic 2018			2017-2018	dic 2017		
	Rank.	Valor (miles USD)	Part.		Rank.	Valor (miles USD)	Part.
SUCRE	1	10.559	58,9%	-1,5%	1	10.722	56,0%
ZURICH	2	7.370	41,1%	-12,4%	2	8.409	44,0%
COLON	3	1	0,0%	-	3	0	0,0%
TOTAL		17.930	100,0%	-6,3%		19.131	100,0%

Primas Emitidas:



LatinoInsurance On Line <http://www.latinoinurance.com>

3 mil productores mexiquenses "Seguro Agrícola Catastrófico"

Metepec, Estado de México. En sedes de los municipios de Metepec y Amanalco, el Gobierno del Estado de México, a través de la Secretaría de Desarrollo Agropecuario (Sedagro), realizó la segunda y tercera entregas, respectivamente, del Seguro Agrícola Catastrófico con el que se benefician a más de 3 mil 600 productores de ocho municipios de la entidad.

Con una inversión superior a los 7.2 millones de pesos, el programa de Seguro Agrícola Catastrófico impacta positivamente a productores y sus familias de los municipios de Almoloya de Juárez, Amanalco, Donato Guerra, Jiquipilco, Metepec, Oztoloapan, Valle de Bravo y Villa Victoria.

En Metepec, el titular de la Sedagro, Darío Zacarías Capuchino, aseguró que este beneficio que se desprende del Fideicomiso Mixto de Inversión Rural del Estado de México (FOMIMEX) es único en su tipo en el entorno nacional y brinda respaldo a los pequeños productores que por causas climatológicas perdieron parte o la totalidad de sus cosechas durante 2018.

"El interés del Gobernador Alfredo Del Mazo Maza es apoyar en cada momento a los pequeños productores de la entidad que por causas ajenas a cualquiera de nosotros han sufrido pérdidas parciales o totales de sus parcelas, siembras, cosechas y producción", aseguró el funcionario en representación del Ejecutivo estatal durante el evento de la segunda entrega.

Cabe destacar que este respaldo está destinado a beneficiar a más de 10 mil 500 pequeños productores en todo el Estado de México, según lo anunció el Gobernador mexiquense durante la entrega regional a municipios del norte de la entidad en el mes de enero, evento en el que además aseguró que en 2019 el presupuesto total destinado al campo será de 2 mil 455 millones de pesos, con objeto de mantener nuestros primeros lugares nacionales en la producción de flores, haba, chícharos y aguacate, entre otros productos del campo mexiquense.

Flores Archundia <http://floresarchundia.com/2019/02/07/seguro-agricola-catastrofico-beneficia-a-mas-de-3-mil-productores-mexiquenses/>

Panamá

Panamá adquiere seguro contra desastres catastróficos por lluvias

El Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) anunció que el Gobierno de la República de Panamá firmó un acuerdo de participación con CCRIF SPC, y adquirió una póliza de seguro paramétrico para proteger al país en el caso de un desastre causado por exceso de lluvias.

Al unirse Panamá al CCRIF SPC, el país avanza en la protección de las finanzas públicas a través de la diversificación de instrumentos.

Esto le permite mitigar el posible impacto, que un desastre por exceso de lluvia pueda tener en el desempeño macroeconómico y fiscal del país, y por ende en la provisión de bienes y servicios para la población, al proporcionar liquidez inmediata al Gobierno para mantener los servicios gubernamentales esenciales, hasta que se disponga de los recursos adicionales tradicionales (partida presupuestaria, créditos extraordinarios, financiamientos, entre otros).

Panamá es el segundo país centroamericano en adquirir una póliza paramétrica con el CCRIF SPC, después de Nicaragua. Esta decisión se tomó en base a experiencias de los países miembros y a dos razones principales: 1. es una forma eficiente de protección financiera ante desastres garantizando un acceso rápido a los recursos para las necesidades inmediatas en las emergencias; y 2. está disponible en condiciones que lo hacen accesible para países como Panamá.

El seguro paramétrico consiste en un seguro no-tradicional que se ejecutan cuando se cumplen los "parámetros" establecidos en la póliza, ofrecen cobertura ante riesgos catastróficos y su pago se basa en la intensidad del evento (por ejemplo, la velocidad de los vientos huracanados, la magnitud del terremoto o el volumen de las precipitaciones) y en el monto de la pérdida ocasionada por el evento, calculada por un modelo predeterminado, avalúa las pérdidas a través de una metodología predeterminada de variables exógenas, tanto para el asegurado como para la aseguradora. Además, ofrecen desembolsos inmediatos cuando ocurre un siniestro y se activa una póliza.

Los desastres asociados al impacto de amenazas naturales han producido efectos sociales y fiscales adversos en Panamá a lo largo del tiempo, que han llevado al Gobierno a comprometerse en el fortalecimiento de la gestión financiera del riesgo de desastres.

Eventos relacionados con exceso de lluvias, como el de "La Purísima" en 2010 y las inundaciones en la provincia de Colón en 2012, han provocado pérdidas superiores a los US\$ 250 millones, y a una suspensión temporal de las operaciones del Canal de Panamá en el 2010.



alasa

Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

Esta iniciativa hace parte de la implementación del Marco Estratégico de Gestión Financiera de Riesgos de Desastres de Panamá, establecido en el año 2015, que incluye el desarrollo e implementación de herramientas de retención y transferencia de riesgo.

Este Marco Estratégico implica 5 ejes fundamentales: 1) El fortalecimiento de la Dirección de Inversiones, Concesiones y Riesgos del Estados (DICRE), como ente encargado de diseñar e implementar estrategias de protección financiera. 2) La identificación, dimensionamiento y entendimiento del riesgo fiscal debido a ocurrencia de desastres. 3) La incorporación del análisis de riesgo de desastre en los procesos de planificación de la inversión pública. 4) La formulación de los componentes para el desarrollo e implementación de herramientas de retención y transferencia de riesgo. 5) Y el desarrollo del mercado doméstico de seguros.

Metro Libre <https://metrolibre.com/econom%C3%ADa-y-mundo/economia/159020-panam%C3%A1-adquiere-seguro-contr-desastres-catastr%C3%B3ficos-por-lluvias.html>

Uruguay

El clima y “guerra de precios” pasaron factura a rentabilidad de aseguradoras

El Banco de Seguros (BSE) cerró con utilidades por US\$ 23,8 millones frente a los US\$ 54,7 millones de 2017, mientras que los privados en su conjunto perdieron US\$ 5,6 millones. El 2018 no fue un buen año para las compañías de seguros que operan en Uruguay. De ganar casi US\$ 76 millones en el ejercicio 2017, pasaron a un azul de apenas US\$ 17,7 millones, en gran parte gracias al desempeño del principal actor del mercado: el Banco de Seguros del Estado (BSE). La realidad de este negocio no fue ajena al estancamiento general que evidenció la economía uruguaya el último tiempo, pero hubo otros factores que también hicieron mella como un clima adverso, o la fuerte competencia por precios que se está dando en el nicho automotor, al tal punto que varias compañías están operando con números rojos. “Fue un año atípico con un costo siniestral superior al promedio”, dijo a El Observador el gerente general del BSE, Raúl Onetto.

El ejecutivo recordó que el 2018 arrancó con una sequía y culminó con inundaciones. A esto hay que sumarle un evento extraordinario de granizada a más de 3 mil vehículos en la zona metropolitana en setiembre pasado, pero también afectó a techos de viviendas, invernáculos, plantaciones y depósitos que estaban asegurados.

El costo siniestral del mercado al cierre del año pasado ascendió a US\$ 601,3 millones, de los cuales US\$ 397,8 millones correspondieron al banco estatal, mientras que US\$ 203,5 millones a los privados y se produjo un incremento del 8,7% en la comparación interanual. Onetto comentó que en el caso del BSE optó por “reforzar su posicionamiento” en el rubro agropecuario. “Esto impactó un poco en el resultado que en el resto de las compañías”, explicó. “Guerra de precios” en autos Si hay un negocio donde la competencia se hizo sentir en 2018 fue en el de automóviles. El negocio ya venía golpeado por una dura competencia de precios y tuvo su golpe de gracia con la granizada de setiembre que derivó en un perjuicio adicional para este nicho en particular. Una fuente de una compañía privada dijo a El Observador que en el negocio de automóviles “hay un problema” para el funcionamiento de las empresas que están en ese negocio porque lo que se está cobrando por las primas no alcanza a cubrir los costos, que se ve agravado por un incremento en los niveles de siniestralidad en el tránsito. Otro factor que jugó en contra fue la suba del dólar porque los repuestos se importan en su mayoría. El tipo de cambio subió casi 10% en 2018. El informante comentó que la rama de automóviles cerró el ejercicio 2018 con una caída en la emisión de primas de 5,6% medido en términos reales frente a 2017. “Lo que se está cobrando hoy es insuficiente para cubrir los costos”, aseguró.

Así lo refleja un índice que manejan los agentes que mide el resultado técnico sobre la prima neta devengada. La fuente añadió que no recuerda un resultado “técnico tan malos” para este negocio desde que se abrió el mercado a la competencia en 1995. Onetto del BSE reconoció que en 2018 el negocio automotor “mantuvo una competencia muy agresiva”. Dijo que en su institución apostó tanto a



alasa

Asociación Latinoamericana para el Desarrollo del Seguro de Vida

diferenciarse en el servicio. Los planes de fidelización con los clientes más viejos y también en precios. Según el ejecutivo, el BSE pasó de captar el 43% del mercado de los 0 km que se sumaban al mercado a principios de 2018, a 60% sobre el cierre de diciembre. "Tuvimos distintas estrategias durante todo el año. Es un mercado muy competitivo", reconoció. Si bien la venta de 0 km llegó a unos 45 mil vehículos y no fue un mal año en términos generales, implicó una retracción del 20% respecto a 2017.

Con una economía bastante planchada y una venta de 0 km que sigue cayendo (enero bajó 32% interanual), ahora resta esperar qué estrategia comercial aplicarán las distintas compañías de seguros: si continúan resignando rentabilidad o comienzan a ajustar sus tarifas. "Esto lo va a definir cada empresa", explicó la fuente. Menos primas vendidas De acuerdo a un relevamiento que divulgó la división contable del BSE en base a los datos publicados por el Banco Central del Uruguay (BCU), el conjunto de las 15 compañías privadas del mercado cerró con un perjuicio de US\$ 5,6 millones en 2018, una desmejora notoria frente a los US\$ 20,8 millones de ganancia del ejercicio anterior. SURA lideró las pérdidas con US\$ 6,7 millones, seguido por Porto con US\$ 4,1 millones, Sancor US\$ 1,1 millones, San Cristóbal, US\$ 821 mil, SBI US\$ 746 mil y Surco US\$ 629 mil. Dentro de las que cerraron con números positivos, aunque con una fuerte contracción respecto al ejercicio anterior, sobresalieron Metlife con US\$ 4,2 millones, Zurich US\$ 2,3 millones y Mapfre US\$ 559 mil.

El Observador <https://www.elobservador.com.uy/nota/el-clima-y-guerra-de-precios-pasaron-factura-a-rentabilidad-de-aseguradoras--2019214153943>

España

3,1 millones de euros para incentivar la contratación de seguros agrarios

De esta forma el Gobierno de La Rioja quiere apoyar a los agricultores y ganaderos en la gestión de riesgos no controlables.

La Rioja destinará inicialmente este año 3,1 millones de euros para incentivar la contratación de seguros agrarios y “apoyar a agricultores y ganaderos en la gestión de riesgos no controlables que pueden afectar negativamente sobre la estabilidad de las rentas de sus explotaciones”, según ha trasladado hoy la directora de Agricultura y Ganadería, María Jesús Miñana, a los miembros de la Comisión Territorial de Seguros Agrarios.

Durante 2018, las indemnizaciones del seguro agrario alcanzaron los 17,7 millones de euros en la comunidad autónoma. De este importe, un total de 9 millones se corresponden con pólizas por el seguro de uva de vinificación; 5,7 millones a la línea dirigida a las explotaciones frutícolas, y 1,1 millones a la de cobertura de herbáceos extensivos

El pago de las indemnizaciones contabilizadas el año pasado se corresponden principalmente con siniestros ocasionados por el pedrisco, frente a las registradas en 2017 que compensaron daños por las heladas y la sequía.

El Ejecutivo riojano incrementó el pasado ejercicio hasta los 3,4 millones de euros el presupuesto destinado a apoyar la política de seguros agrarios para poder respaldar la totalidad de las pólizas suscritas.

En la reunión también se ha acordado la constitución de un grupo de trabajo para mejorar la línea de seguro de uva de vinificación, con el fin de revisar cuestiones como la ampliación de la cobertura de riesgos o los precios de contratación. En este sentido, María Jesús Miñana ha valorado esta decisión, “teniendo en cuenta cómo ha evolucionado la contratación de esta línea en los dos últimos años, superando ahora mismo, y sin que se haya cerrado aún el período de contratación, las 25.500 hectáreas aseguradas”.

A la Comisión Territorial de Seguros Agrarios han asistido representantes de la Entidad Estatal de Seguros Agrarios (ENESA), del Consorcio de Compensación de Seguros, Agroseguro, y de las Organizaciones Profesionales Agrarias (Arag-Asaja, UAGR y UPA).

Los agricultores y ganaderos riojanos pueden asegurar sus explotaciones a través de 20 líneas para las producciones agrícolas y otras 15 para la ganadería con buenas coberturas y precios competitivos, gracias al incremento de las ayudas que se ha producido; además de la línea de retirada y destrucción de ganado que está incluida en el plan de seguros desde el año 2013.

Rioja 2 <https://www.rioja2.com/n-128776-2-31-millones-de-euros-para-incentivar-la-contratacion-de-seguros-agrarios/>

España

Abonados 17,7 millones en indemnizaciones por seguros agrarios en 2018

Durante 2018, las indemnizaciones del seguro agrario alcanzaron los 17,7 millones de euros en La Rioja. De este importe, un total de nueve millones se corresponden con pólizas por el seguro de uva de vinificación; 5,7 millones a la línea dirigida a las explotaciones frutícolas, y 1,1 millones a la de cobertura de herbáceos extensivos.

El pago de las indemnizaciones contabilizadas el año pasado se corresponden principalmente con siniestros ocasionados por el pedrisco, frente a las registradas en 2017 que compensaron daños por las heladas y la sequía.

El Ejecutivo riojano incrementó el pasado ejercicio hasta los 3,4 millones de euros el presupuesto destinado a apoyar la política de seguros agrarios para poder respaldar la totalidad de las pólizas suscritas.

Compromiso del Gobierno de La Rioja

La Rioja destinará inicialmente este año 3,1 millones de euros para incentivar la contratación de seguros agrarios y "apoyar a agricultores y ganaderos en la gestión de riesgos no controlables que pueden afectar negativamente sobre la estabilidad de las rentas de sus explotaciones", según ha trasladado este miércoles la directora de Agricultura y Ganadería, María Jesús Miñana, a los miembros de la Comisión Territorial de Seguros Agrarios.

En la reunión también se ha acordado la constitución de un grupo de trabajo para mejorar la línea de seguro de uva de vinificación, con el fin de revisar cuestiones como la ampliación de la cobertura de riesgos o los precios de contratación. En este sentido, María Jesús Miñana ha valorado esta decisión, "teniendo en cuenta cómo ha evolucionado la contratación de esta línea en los dos últimos años, superando ahora mismo, y sin que se haya cerrado aún el período de contratación, las 25.500 hectáreas aseguradas".

A la Comisión Territorial de Seguros Agrarios han asistido representantes de la Entidad Estatal de Seguros Agrarios (ENESA), del Consorcio de Compensación de Seguros, Agroseguro, y de las Organizaciones Profesionales Agrarias (Arag-Asaja, UAGR y UPA).

Los agricultores y ganaderos riojanos pueden asegurar sus explotaciones a través de 20 líneas para las producciones agrícolas y otras 15 para la ganadería con buenas coberturas y precios competitivos, gracias al incremento de las ayudas que se ha producido; además de la línea de retirada y destrucción de ganado que está incluida en el plan de seguros desde el año 2013.

Nueve Cuatro Uno <https://nuevecuatrouno.com/2019/02/13/abonados-177-millones-en-indemnizaciones-por-seguros-agrarios-en-2018/>